

“Shaping new habits in urban mobility” - Willst du dich einsetzen für eine gesunde, grüne Mobilität im städtischen Raum? Fährst du gerne mit deinem geliebten Velo an den Bahnhof und suchst schon lange nach einem sicheren Abstellplatz? Dann musst du zu uns ins Team kommen, denn wir revolutionieren die Mikromobilitätsinfrastruktur im urbanen Raum – und zwar von A wie Amsterdam bis Z wie Zürich!

Was erwartet dich bei V-Locker? - Bei uns gestaltest du aktiv die Mobilitätswende mit. Wir sind ein junges Unternehmen aus Dübendorf, das die Art und Weise, wie Menschen ihre Mobilität leben und auch Fahrräder parken, komplett neu denkt. Unsere smarten und vernetzten Fahrradparkhäuser bieten eine innovative Lösung für das sichere Abstellen, eCharging und Vieles mehr für (E)-Bikes – schnell, zuverlässig und digital.

Wenn du es liebst, innovative Lösungen voranzutreiben und Lust hast, an spannenden Projekten mitzuwirken, dann ist V-Locker der perfekte Ort für dich. Let's ride the future together!

Sales Associate (60%-100%)

Deine Aufgaben

- Unterstützung bei der Erstellung und Bearbeitung von Angeboten für Kunden und Interessenten
- Pflege und Aktualisierung von Verkaufsdokumenten und -daten
- Planung und Koordination von Terminen für das Verkaufsteam und die Key Account Manager
- Teilnahme an Kundenterminen zur Unterstützung des Verkaufsprozesses und zur Pflege des Kundenkontakts
- Mitarbeit bei der Erstellung von Angebotsunterlagen und Ausschreibungen (RFQs)
- Unterstützung bei der Generierung und Pflege von Leads sowie der Akquise neuer Kunden
- Erstellung von Verkaufsberichten und Statistiken zur Unterstützung des Teams bei der Bewertung von Verkaufszahlen und -trends

Was solltest du können?

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertriebsumfeld, idealerweise im B2B/B2G-Bereich
- Stark ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten und ein hohes Mass an Eigeninitiative
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel, Word, PowerPoint)
- CRM-System-Kenntnisse von Vorteil
- Sprache: Deutsch & English fließend in Sprach und Schrift / weitere sprachen von Vorteil

Warum bei uns durchstarten?

- Innovatives Arbeiten: Du arbeitest in einem zukunftsorientierten Startup, das in einem Markt mit einem Volumen von über CHF 50 Milliarden bis 2030 agiert.
- Kreativer Freiraum: Bei uns kannst du eigene Ideen einbringen und an Projekten arbeiten, die die Städte von morgen prägen – ob in der Schweiz oder international.
- Teamgefühl: Wir arbeiten auf Augenhöhe, im Team und mit viel Herzblut. Gemeinsam heben wir urbane Mobilität auf das nächste Level.
- Entwicklungsmöglichkeiten: In unserem dynamischen Umfeld kannst du wachsen, lernen und dich weiterentwickeln.
- Mitwachsen und partizipieren mit dynamischen Vergütungsmodellen und Beteiligungen, die nur in einem Jungunternehmen möglich sind.

Wenn Dich unsere Vision, Kultur & Ansprüche begeistern, dann musst du einfach Teil unseres Teams werden. Auf Deine vollständige Bewerbung freut sich:

Eduardo de Magalhães | jobs@v-locker.ch

V-Locker AG, Neugustrasse 66, 8600 Dübendorf, www.v-locker.ch